

Hiceo recherche un RESPONSABLE COMMERCIAL ET MARKETING BtoB

Pour renforcer l'équipe et développer l'activité de la société.

Hiceo est une société de conseil en marketing et communication en action depuis 17 ans et en perpétuel mouvement. Au service des entreprises, des associations professionnelles et des collectivités pour la création d'outils de communication innovants et impactants.

Votre mission :

Rattaché(e) au gérant, vous jouez un rôle clé dans notre croissance en participant à la définition de la stratégie commerciale et marketing.

Vos principales responsabilités :

Élaborer et piloter une stratégie commerciale et marketing performante, alignée sur nos objectifs.

Gérer les plannings et animer une équipe de 2 à 3 personnes en temps partagé (télémarketeuses).

Identifier de nouvelles opportunités, optimiser la relation client et accélérer la croissance du chiffre d'affaires.

Être en veille pour adapter notre offre à notre marché et à nos clients et identifier les marchés publics nous correspondant.

Représenter hiceo auprès des clients, partenaires et lors d'événements professionnels.

Vente directe d'espaces publicitaires et stands pour le compte de nos clients en régie.

Renforcer l'équipe pour les opérations de détection de projet et prise de RDV.

Gérer les relations clients avec la rédaction de rapports, comptes-rendus, et bilans d'action commerciale.

Réalisation de tableaux de bord de suivi commercial et reporting à la direction.

Votre profil :

Diplômé(e) d'un Bac+5 en commerce, marketing ou gestion.

Minimum 5 ans d'expérience en développement commercial et marketing, idéalement en B2B.

Maîtrise des techniques de vente, réponse aux appels d'offre (marchés publics).

Parfaite connaissance du fonctionnement de la fonction publique territoriale.

Excellentes capacités relationnelles et de persuasion.

Expérience en management d'équipes serait un plus.

Connaissance des étapes de fabrication des éléments de communication print serait idéal.

Le poste est à pourvoir immédiatement.

Sédentaire avec des déplacements très ponctuels

Type d'emploi : temps plein (35h/semaine ou 80 % possible)

Temps de travail réparti sur 4.5 jours. L'entreprise est fermée le vendredi après-midi.

Poste basé à Le Grand Lemps (38) et en présentiel.

CDI

Statut : Cadre

Rémunération : selon profil

Merci de nous transmettre :

✉ CV détaillé et lettre de motivation + prétention salariale à administration@hiceo.fr